

FACCIATE CONTINUE E TENDER

Dalla conoscenza della committenza alla corretta individuazione dei costi

UNICMI
AG18
MILANO 2018
ASSEMBLEA GENERALE

FOCUS - FACCIATE CONTINUE E TENDER: DALLA CONOSCENZA DELLA COMMITTENZA ALLA CORRETTA INDIVIDUAZIONE DEI COSTI

**CAPIRE LE ESIGENZE DELLA COMMITTENZA E TROVARE I PUNTI CRITICI: CONTESTUALIZZARE LA GARA
CONOSCERE LA PROPRIA AZIENDA: INDIVIDUARE LA POSSIBILE STRATEGIA VINCENTE E PERCORRIBILE
COSTI DIRETTI E COSTI "NASCOSTI": CONCRETIZZARE IN NUMERI LE ESIGENZE DELLA COMMITTENZA
E LA RISPOSTA DELL'AZIENDA**

Analisi delle possibili criticità (programma, disponibilità economica del cliente, logistica di cantiere, soluzioni tecniche) e della diversità dei differenti Paesi.

Saper dare una risposta ai punti fondamentali della gara coerentemente con la propria azienda e comunque in modo ragionato e condiviso internamente.

Capire a grandi linee come tradurre le difficoltà e le soluzioni individuate in costo, in modo da poter formulare un'offerta economica coerente.

IL TENDER

VALUTAZIONE INIZIALE DELLE GARE

Quali gare vale la pena di seguire

KICK-OFF

Come vogliamo affrontare la gara

ANALISI

Capire il progetto e concretizzare la soluzione

CLOSE OUT

Verifica e condivisione finale

SOTTOMISSIONE

Dare risposta alle domande del Cliente